

SISTHEMA FORMAZIONE



Sommario

AREA SOCIO-SANITARIA	2
Corso di Aggiornamento per Assistente di Studio Odontoiatrico	2
Corso per l'Acquisizione dell'Idoneità Soggettiva all'Attività di Tatuatore e di Piercer	2
AREA COMMERCIO / COMUNICAZIONE.....	3
Corso di Preparazione all'Esame per Agente d'Affari in Mediazione Settore Immobiliare	3
Team building & Serious Play	3
Sviluppo delle abilità comunicative.....	3

AREA SOCIO-SANITARIA

CORSO DI AGGIORNAMENTO PER ASSISTENTE DI STUDIO ODONTOIATRICO	
Edizioni	1
Destinatari	Il corso si rivolge agli Assistenti di Studio Odontoiatrico, impiegati in uno studio dentistico, che debbano svolgere l'aggiornamento annuale previsto per mantenere la qualifica professionale di ASO.
Partecipanti	Il numero massimo è di 50 partecipanti.
Durata	10 ore
Obiettivi	L'obiettivo del corso è di permettere ai partecipanti di espandere le proprie competenze teorico-pratiche mantenendosi aggiornati rispetto alle novità del settore.
Contenuti Didattici	Il corso verte su approfondimenti specifici che siano rilevanti per lo svolgimento della professione di Assistente di Studio Odontoiatrico.
Metodologie Formative	Il corso si svolge in formazione a distanza sincrona su piattaforma didattica dell'ente.
Materiale Didattico	Il materiale didattico sarà fornito in formato digitale.
Attestato	Il partecipante che avrà seguito almeno il 90% del monte ore riceverà un attestato di partecipazione
Costo	Euro 100,00

CORSO PER L'ACQUISIZIONE DELL'IDONEITÀ SOGGETTIVA ALL'ATTIVITÀ DI TATUATORE E DI PIERCER	
Edizioni	1
Destinatari	L'intervento formativo è finalizzato all'acquisizione della idoneità soggettiva all'attività di tatuatore e di piercer mediante una formazione di carattere igienico-sanitario secondo le indicazioni fornite con Linee Guida del Ministero della Sanità con note del 05 Febbraio 1998 e del 16 luglio 1998
Partecipanti	Il numero massimo è di 30 partecipanti.
Durata	90 ore
Obiettivi	L'obiettivo del corso è di permettere ai partecipanti di espandere le proprie competenze teorico-pratiche mantenendosi aggiornati rispetto alle novità del settore.
Contenuti Didattici	L'intervento formativo è caratterizzato un programma di 90 ore suddiviso in 4 moduli teorici/pratici che hanno l'obiettivo di trasmettere competenze relative alla cute, igienico-sanitarie e pratiche.
Metodologie Formative	Formazione in presenza e online su piattaforma didattica dell'ente attuatore.
Materiale Didattico	Il materiale didattico sarà fornito in formato cartaceo e digitale.
Attestato	Il partecipante che avrà seguito almeno il 90% del monte ore riceverà un attestato di partecipazione e verrà ammesso all'esame finale.
Costo	Euro 700,00

AREA COMMERCIO / COMUNICAZIONE

CORSO DI PREPARAZIONE ALL'ESAME PER AGENTE D'AFFARI IN MEDIAZIONE SETTORE IMMOBILIARE	
Edizioni	1
Destinatari	Imprenditori e dipendenti di un'attività dove è prevista la somministrazione e/o la vendita di prodotti alimentari.
Partecipanti	Il numero massimo è di 30 partecipanti.
Durata	100 ore
Obiettivi	Il corso è rivolto a coloro che intendono affrontare l'esame per agente d'affari in mediazione settore immobiliare.
Contenuti Didattici	L'intervento di 100 ore, come declinato nella circolare regionale n. 8 del 10/03/1993, è suddiviso in 4 aree disciplinari con l'obiettivo formativo di affrontare le nozioni di diritto civile, nozioni di diritto tributario, nozioni sulla professione e una parte dedicata specificamente per il settore immobiliare.
Metodologie Formative	Formazione in presenza o a distanza in modalità sincrona.
Materiale Didattico	Il materiale didattico sarà fornito in formato digitale.
Attestato	Al termine del corso gli utenti con presenza di almeno il 90% del monte ore saranno ammessi all'esame finale.
Costo	Euro 520,00

TEAM BUILDING & SERIOUS PLAY	
Edizioni	1
Destinatari	Tutto il personale interessato.
Partecipanti	Il numero massimo è di 15 partecipanti.
Durata	20 ore
Obiettivi	Attraverso un'innovativa metodologia basata sul gioco e la formazione esperienziale, che rendono l'attività efficace e coinvolgente per i partecipanti, si consente di migliorare le abilità di pianificazione e decision making e la risoluzione di problemi.
Contenuti Didattici	Lavoro di squadra, capacità comunicativa, team building.
Metodologie Formative	Formazione a distanza e in presenza.
Materiale Didattico	Il materiale didattico sarà fornito su supporto digitale.
Attestato	L'attestato di frequenza verrà rilasciato a chi frequenterà il 70% del monte ore complessivo.
Costo	Euro 400,00

SVILUPPO DELLE ABILITÀ COMUNICATIVE	
Edizioni	1
Destinatari	Tutto il personale interessato.
Partecipanti	Il numero massimo è di 15 partecipanti.
Durata	20 ore

Obiettivi	Comprendere come funziona la comunicazione e migliorare le proprie capacità di interazione.
Contenuti Didattici	Approfondire cos'è e cosa non è la comunicazione, le dinamiche dei rapporti in un gruppo di lavoro, come affrontare e contenere l'ansia, il rapporto con il cliente finale.
Metodologie Formative	Formazione a distanza in modalità sincrona.
Materiale Didattico	Il materiale didattico sarà fornito in parte su supporto digitale.
Attestato	L'attestato di frequenza verrà rilasciato a chi frequenterà il 70% del monte ore complessivo.
Costo	Euro 400,00

