



in collaborazione con



**RICONOSCIUTO
DALLA REGIONE
VENETO**
Con DEC 99/2016
Dgr 2122/2014

**PERCORSO FORMATIVO FINALIZZATO
ALL'ESERCIZIO
DELL'ATTIVITA' DI**

AGENTE E RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO



INFORMAZIONI
tel 0423 451019
info@sisthemaformazione.it

CHI PUO' PARTECIPARE

- Aver compiuto 18 anni
- Che dimostrino di aver adempiuto al diritto-dovere all'istruzione e formazione professionale

Titoli di studio

- In caso di titoli di studio non conseguiti in Italia ma all'interno del territorio dell'Unione Europea ogni documento presentato in originale o in copia autentica dovrà essere accompagnato dalla traduzione ufficiale in lingua italiana.
- In caso di titoli conseguiti fuori dell'Unione Europea, dovrà essere esibito il titolo originale o copia autentica di originale legalizzato o con apostille. Ogni documento presentato in originale o in copia autentica dovrà essere accompagnato dalla traduzione ufficiale in lingua italiana.

Cittadini stranieri

possono essere ammessi i cittadini stranieri in possesso di **uno** dei seguenti titoli:

- a) diploma di licenza media conseguito in Italia;
- b) attestato di qualifica professionale conseguito in Italia a seguito di percorso formativo di formazione professionale iniziale articolato su ciclo triennale;
- c) diploma di scuola secondaria di secondo grado conseguito in Italia;
- d) diploma di laurea o di dottorato di ricerca conseguito in Italia;
- e) dichiarazione di superamento della prova di lingua rilasciata dalla Regione del Veneto;
- f) certificato di competenza linguistica rilasciato da enti certificatori, almeno di livello A2.

DOCUMENTAZIONE

- Fotocopia del titolo di studio
- Fotocopia carta d'identità
- Fotocopia codice fiscale

COSTO

440,00 € (iva ESENTE)

PERCORSO FORMATIVO

Descrizione intervento e obiettivi formativi

L'intervento di 80 ore suddiviso in 5 aree disciplinari con l'obiettivo formativo di trattare le Nozioni di diritto commerciale, la disciplina legislativa e contrattuale dell'attività di agente e rappresentante; le nozioni di legislazione tributaria, l'organizzazione e tecnica di vendita e la tutela previdenziale e assistenziale degli agenti e rappresentanti di commercio.

N	AREE DISCIPLINARI	Ore di lezione
1	Nozioni di diritto commerciale	8
2	Disciplina legislativa e contrattuale dell'attività di agente e rappresentante	14
3	Nozioni di legislazione tributaria	22
4	Organizzazione e tecnica di vendita	26
5	Tutela previdenziale e assistenziale degli agenti e rappresentanti di commercio	10
		80

CONTENUTI PERCORSO FORMATIVO di 80 ore

AREE DISCIPLINARI	ARGOMENTI
Nozioni di diritto commerciale Ore 8	<ol style="list-style-type: none">1. l'imprenditore, l'impresa, l'azienda;2. le società;3. gli ausiliari del commercio;4. il fallimento e le procedure concorsuali;5. il contratto in generale, i contratti di distribuzione dei prodotti, i contratti di promozione degli affari;6. i titoli di credito.
Disciplina legislativa e contrattuale dell'attività di agente e rappresentante ore 14	<ol style="list-style-type: none">1. legislazione generale relativa all'attività dell'agente e rappresentante;2. la normativa speciale (Legge 204/1985);3. gli accordi collettivi;4. il contratto di agenzia;5. controversie in materia di agenzia commerciale;6. elementi di diritto penale per gli aspetti e le fattispecie inerenti l'attività di agente e rappresentante;7. istituzione dell'agenzia: adempimenti amministrativi;8. legislazione sociale e del lavoro relativa ai dipendenti.
Nozioni di legislazione tributaria Ore 22	<ol style="list-style-type: none">1. il sistema tributario italiano;2. le imposte dirette;3. le principali imposte indirette, l'imposta sul valore aggiunto;4. la scelta della contabilità;5. elementi di contabilità;6. i documenti e gli adempimenti contabili e fiscali;7. le sanzioni ed il contenzioso.
Organizzazione e tecnica di vendita Ore 26	<ol style="list-style-type: none">1. il sistema produttivo e distributivo italiano;2. i canali distributivi e i sistemi di vendita;3. aspetti tecnici, organizzativi, gestionali e di marketing per la generalità dei prodotti;4. eventuali approfondimenti per prodotti determinati.
Tutela previdenziale e assistenziale degli agenti e rappresentanti di commercio Ore 10	<ol style="list-style-type: none">1. la previdenza: INPS, ENASARCO;2. l'assistenza sanitaria: prestazioni, contributi.

SVOLGIMENTO

SEDE: CASTELFRANCO VENETO, Via degli Olivi 1, - Didattica mista 50% online, 50% in presenza

INIZIO CORSO: *Il corso avrà inizio con il raggiungimento del numero minimo di iscrizioni*

ESAMI REGIONALI

Al termine del corso gli utenti con presenza di almeno il 85% saranno ammessi all'esame finale

Prove d'esame	Punteggi		Il tempo a disposizione per la prova scritta è di 90 minuti
	MIN	MAX	La prova scritta è superata quando il candidato raggiunge almeno 35 punti
PROVA SCRITTA 50 test a risposta multipla 2 domande a risposta aperta	29 6	50 10	0 in caso di risposta errata o mancante, 1 in caso di risposta corretta; per le domande aperte: max 5 punti per ciascuna domanda.
COLLOQUIO	25	40	Il colloquio è sulle materie oggetto del corso e si considera superata con un punteggio minimo di 25 punti.
TOTALE	60	100	